

Flor!

2023 | BBQ - Garden Party - Summer
vibes

Koninklijke Unie van de floristen van België
Echo 41 - 2023
Augustus-september-oktober

the
POWER
of ***Agora***



Big Enough to
Groei, Small
Enough to
Nurture

Assez grand pour
prosperer, à taille
humaine pour
mieux vous choyer

SAVE THE DATE

OPENDEURDAGEN
JOURNÉES PORTES OUVERTES

03/09 & 04/09

KEIZERSHOEK 312
2550 KONTICH

ONTDEK
THE POWER OF AGORA HIER!



DÉCOUVREZ
"THE POWER OF AGORA" ICI!



Beste collega's,

De zomervakantie is begonnen... deze periode geeft ons een ander ritme dan de andere perioden, wat hard nodig is om het eerste halfjaar af te ronden en de balans op te maken. Ik hoop van harte dat de eerste 6 maanden van het jaar voor ieder van jullie positief zijn geweest.

Eind augustus zal Justine Grivon, een jonge floriste uit St-Pieters-Woluwe, België vertegenwoordigen op de Junior Floral Art Championships in Slovenië. Ze wordt al maanden gecoacht door een aantal floristen, waaronder Stefan Van Berlo, Olivier Seghin, Max Hurtaud en ikzelf. Het is nu de laatste rechte lijn voor Justine... we wensen haar veel succes terwijl ze het beste maakt van deze prachtige ervaring.

Als je de pagina's van deze Flor omslaat, zul je ontdekken dat de beroepsvereniging de eerste helft van het jaar niet met de duimen heeft gedraaid, ik kan aankondigen dat er verandering in de lucht hangt en dat we een verrassing voor jullie in petto hebben die begin september onthuld zal worden.

Er staan ook prachtige evenementen op stapel voor het einde van dit jaar en er zijn nieuwe uitdagingen voorgesteld voor 2024.

Rest mij nog jullie een heerlijke zomervakantie toe te wensen, rust en vooral quality time met jullie families en geliefden <3

Vriendelijke groeten,

Chantal



V.U: Chantal Post - Rue du Vieux Marché 18 - 6671 Gouvy
Redactie : Chantal Post, Koen Van Malderen & Micheline Vansintjan
Trimestrieel tijdschrift: Erkende beroepsvereniging 4805
Erkenningsnummer p608059
KUFEB-URFB
Vilvoordsesteenweg 46 - 1120 Brussel
02/241.47.52 - 0478/29.92.21 - info@kufb.be
www.kufb.be e
BTW : BE0406.466.226

Unizo beantwoord belangrijke vragen.

Betaal je op alle zendingen van buiten de EU BTW bij invoer en invoerrechten?

Dat hangt af van wat je verzendt. Voor correspondentie en documenten hoef je bij invoer geen btw-of invoerrechten te betalen. Bij invoer van goederen ligt dit anders :

-> Bij invoer van goederen waarvan de intrinsieke waarde maximaal 15€ bedraagt, moet je **btw betalen, maar geen invoerrechten.**

-> Bij invoer van goederen waarvan de intrinsieke waarde meer dan 150€ bedraagt moet je **zowel btw als invoerrechten betalen.**

Let wel op: er wordt geen vrijstelling verleend voor alcoholhoudende producten, parfum, eau de toilette, takak en tabaksproducten.



Hoe kan je een overeenkomst met een leverancier opzeggen?

In de eerste plaats moet je nakijken wat er is afgesproken in de overeenkomst of de algemene voorwaarden! Als daar een regel is opgenomen over het opzeggen van de overeenkomst, dan moet die regel altijd gevolgd worden.

Er is in de overeenkomst af de algemene voorwaarden niets voorzien, dan moet je een onderscheid maken naargelang de duurtijd van de overeenkomst:

-> gaat het om een **overeenkomst met een welomschreven duur** (bijvoorbeeld een overeenkomst van één jaar), dan kan je de overeenkomst **niet voortijdig opzeggen**. Doe je dat toch, dan zal dat gezien worden als een contractbreuk en zal de tegenpartij een schadevergoeding kunnen vragen.

-> gaat het om een overeenkomst van onbepaalde duur, dan kan je de overeenkomst altijd opzeggen zonder schadevergoeding, op voorwaarde dat je een degelijke opzegtermijn respecteert. Hoe lang die opzegtermijn moet zijn, hangt af van de omstandigheden: hoe lang loopt de overeenkomst al, over welke bedragen ging de overeenkomst,...

Als je de overeenkomst opzegt, doe dat dan via een aangetekende brief met ontvangbevestiging. Dat is niet wettelijk verplicht, maar het geeft je de zekerheid dat 1/ de tegenpartij de opzeg goed heeft ontvangen

2/ je vermijdt discussie over het juiste tijdstip waarop de opzeg werd gegeven.

Het leven is fors duurder geworden. Hoe verhoog ik als freelancer mijn tarieven zonder klanten te verliezen?

Maak eerst en vooral duidelijke

afspraken met jezelf. Je uurtarief is vaak slechts een houvast. Denk vooraf goed na hoe je met je nieuwe uurtarief zal omgaan in verschillende situaties.

Hou je dezelfde prijs aan bij langdurige opdrachten en bij trouwe opdrachtgevers? Vraag je voor elke opdracht hetzelfde tarief of ben je voor sommige werkzaamheden goedkoper?



Informeer je klanten!

Zijn er opdrachtgevers waarmee je geregeld samenwerkt? Informeer hen dan tijdig over hoe, wanneer en waarom jouw prijsverhoging ingaat. Zo voorkom je dat trouwe klanten plots voor verrassingen komen te staan.

Misschien kan je je prijsverhoging zelfs gebruiken om goede klanten nog meer aan jou te binden door hen op de hoogte te brengen van je prijsverhoging maar speciaal voor hen, als trouwe klant een uitzondering te maken.

Wees duidelijk.

Waarom heb je je prijzen verhoogd? Je verkoopt allicht geen producten die plots veel duurder geworden zijn. Maar het dagelijks leven is ook voor jou duurder geworden, het kantoor dat je huurt is duurder geworden, energie en brandstof kosten ook voor jou meer.

Schrijf voor jezelf even op wat voor jou van toepassing is. Wees duidelijk in je motivatie voor het verhogen van je uurtarief. Daardoor word je serieus genomen. Je hebt hier goed over nagedacht, breng deze boodschap dus met vertrouwen, dan is er meteen minder ruimte voor onderhandelingen.



Een klant annuleert een bestelling. Kan dat zomaar?



Een orderbevestiging is een bestelling, die is normaal gezien **bindend** en heeft de waarde van een overeenkomst. Een klant die een bestelling annuleert, pleegt **contractbreuk** en kan daarvoor in gebreke gesteld worden. In principe kan je dan ook gewoon doorgaan met je levering en de betaling opeisen.

Je riskeert natuurlijk dat de klant niet zal betalen, al zal die betaling desnoods gerechtelijk kunnen ingevorderd worden. **Eventueel kan je daarom akkoord gaan met een annulering van de bestelling mits betaling van een vergoeding of het inhouden van een voorschot** (als dat gevraagd is, tenminste).

Als de verkoopvoorwaarden of de wet uitdrukkelijk voorzien dat de klant een **bedenktermijn** heeft en/of verkoop binnen een bepaalde termijn kan annuleren, moet je een annulering vanzelfsprekend wel toestaan.

Ook voor consumenten bestaan er specifieke regels van annulering o.a. in het kader van verkoop via websites of bij deur-aan-deurverkoop.

Wie moet het handelspand aanpassen aan de voorschriften inzake brandveiligheid?



Het is vaak een twistpunt bij handelshuur: wie moet het handelspand aan de voorschriften inzake brandveiligheid aanpassen: de huurder of de verhuurder?

Er moet een onderscheid gemaakt worden naargelang het tijdstip waarop vereisten inzake brandveiligheid van kracht zijn. De vereisten kunnen namelijk al gelden op het ogenblik van het afsluiten van het huurcontract maar het is ook mogelijk dat tijdens de duur van het contract nieuwe bepalingen in werking treden.

1/ Bestaande vereisten op het ogenblik van het afsluiten van het contract.

Algemeen wordt aangenomen dat het de huurder is die de nodige aanpassingen aan het handelspand moet (laten) uitvoeren om er voor te zorgen dat het handelspand beantwoordt aan de bepalingen inzake brandveiligheid die gelden op het moment dat de huurovereenkomst gesloten wordt. Deze verplichting tot het aanpassen van het handelspand vloeit voort uit de leveringsplicht die op de verhuurder rust.

men kan zelfs stelen dat de verhuurder vanuit zijn leveringsplicht verplicht is om een handelspand aan te passen wanneer in het huurcontract een specifieke bestemming voor het gebouw wordt aangeduid (bv. een restaurant, café) en er voor zulks een activiteit regelgeving is inzake brandpreventie op het moment van het afsluiten van het contract.

Dit belet echter niet dat de partijen kunnen overeenkomen dat de huurder het pand zelf zal aanpassen en in ruil gedurende enkele maanden een verlaagde huurprijs zal betalen.

2. Nieuwe vereisten die in werking treden tijdens het huurcontract.

Indien het handelspand moet aangepast worden om te voldoen aan nieuwe vereisten inzake brandpreventie die tijdens het huurcontract van kracht worden, is het volgens vaste rechtspraak de huurder die moet instaan voor deze aanpassingswerken.



Vanaf wanneer heb je als zelfstandige recht op een uitkering bij ziekte?



Als je als zelfstandige ziek wordt, dan heb je vanaf de 8ste dat ziekte recht op een uitkering van het ziekenfonds. Dat betekent dat je geen uitkering krijgt als je slechts enkele dagen ziek bent? Ben je langer dan 7 dagen ziek, dan krijg je wel een uitkering. Bovendien ontvang je dan een uitkering vanaf de eerste dag ziekte?

Heb je een ongeval of word je ziek, en zal je waarschijnlijk langer dan zeven dagen arbeidsongeschikt zijn, dan ga je best op de eerste dag van je ziekte al naar de dokter. Je vraagt hem/haar/hen het 'getuigschrift van arbeidsongeschiktheid' in te vullen (een gewoon ziektebriefje volstaat niet). De datum van ondertekening van het attest door de dokter is namelijk bepalend voor de start van je arbeidsongeschiktheid.

Bezorg dit getuigschrift binnen de zeven dagen per post en bij voorkeur aangetekend aan je ziekenfonds.

Ben je langer dan een maand ziek, vraag dan aan je sociaal verzekeringsfonds of en vanaf wanneer je recht hebt op een zogenaamde gelijkstelling wegens ziekte. Met een gelijkstelling bouw je zonder bijdragebetaling verder pensioenrechten en andere sociale rechten op.

Kan ik een rechtbank naar keuze opnemen in mijn contract of algemene voorwaarden?



In principe is voor burgerlijke zaken (waar betwistingen inzake overeenkomsten normaal toe behoren) de rechter van de woonplaats van de verweerder bevoegd of de rechter van de plaats waar de verbintenis is ontstaan.

Voor rechtspersonen is het de rechtbank van de plaats van de maatschappelijke zetel en die van de plaats van de bedrijfszetel - in het geval van een buitenlands bedrijf - van de rechtspersoon.

Je kan de bevoegde rechtbank ook zelf kiezen in je algemene voorwaarden. Dat kan vooral handig zijn als je veel klanten hebt en je bij betwistingen telkens voor de rechtbank van je klant moet verschijnen, tot in de uithoeken van het land.

Voor overeenkomsten met buitenlandse klanten gelden in principe dezelfde regels. Maar is de klant een consument uit een andere Europese lidstaat, dan zal je hem of haar in principe moeten dagvaarden voor de rechtbank van de woonplaats van de consument.

Je krijgt geen lening bij de bank. Kan je beroep doen op de Waarborgregeling van de Vlaamse overheid?



Als de bank geen krediet kan verlenen, enkel omdat je onvoldoende zekerheden/waarborgen kan bieden, is de Waarborgregeling mogelijk een goed alternatief.

Met de Waarborgregeling van PMV stelt de Vlaamse Overheid zich borg voor een deel van het krediet dat je nodig hebt. Daardoor verlaagt het risico voor je bank en verhoogt jouw kredietwaardigheid. De hoogte van de waarborg is afhankelijk van je kredietbehoefte en jouw tekort aan zekerheden. Om in aanmerking te komen, moet je investeren in het Vlaams Gewest of er een exploitatiezetel te hebben. Je mag de middelen niet gebruiken om andere schulden af te lossen.

Hoe groot kan de waarborg zijn en wat zijn de voorwaarden ?

Je kan als bedrijf via de Waarborgregeling max €1,5 miljoen aan waarborgen gebruiken. Deze waarborgen kan nooit hoger zijn dan 75% van het krediet dat je aanging.

Hou er ook rekening mee dat je éénmalig een premie moet betalen. ie wordt berekend in functie van de omvang en de looptijd van de waarborg.

Mijn zaak is tijdelijk onbereikbaar vanwege wegenwerken.

Heb ik recht op een vergoeding?



JA. De steunmaatregelen vallen uiteen in twee delen : een vast bedrag van 2000€ (de hinderpremie) en een vergoeding van 80€ per sluitingsdag (de sluitingspremie).

De vaste hinderpremie van 2000€ wordt enkel gegeven aan de "klassieke" detailhandelaars en horecazaken die in de werfzone gelegen zijn. Zij worden automatisch geselecteerd op basis van de gegevens over de werfzone en de registratie in de ondernemersdatabank. Als achteraf blijkt dat zij ook nog hun zaak van de 22ste sluitingsdag een tegemoetkoming van 80€ per dag bovenop krijgen.

Zelfstandigen die buiten de werkzone liggen, of vrije beroepers en zelfstandigen die het minder van toevallige passanten moeten hebben en ook met hinder te maken hebben, hebben enkel recht op de tegemoetkoming van 80€/dag, vanaf de 8ste sluitingsdag.

Kan ik de slogan van mijn bedrijf als merk deponeren?



Dat kan. Een voldoende onderscheidende slogan zal al auteursrechtelijk worden beschermd maar een bescherming als merk is natuurlijk sterker en vooral zichtbaarder voor derden. Er bestaan overigens al heel wat voorbeelden van slogans die als merk gedeponeerd werden. Denk bijvoorbeeld aan : "Mannen weten waarom", "Just do it", "Verwacht het onverwachte"...

Heb je dé commerciële slogan gevonden waarmee jouw bedrijf het gaat maken, dien dan snel je aanvraag tot bescherming voor de Benelux (www.boip.int), de Europese Unie (euipo.europa.eu) of een derde land. Het merken bureau zal jouw aanvraag met dezelfde kritische ogen bekijken als gelijk welk beschermingsverzoek voor een gewone merknaam. Het komt er dus vooral op aan met een 'voldoende onderscheidende' slogan voor de dag te komen, die er werkelijk bovenuit springt en die geen aanleiding geeft tot verwarring met andere slogans of merknamen.



Iemand gaf mij een negatieve online recensie.

Hoe ga ik daar best mee om?



Je kan zelf je slogan online deponeren via www.boip.int. Dat kost je dan circa 244,-€ voor een bescherming van tien jaar in de Benelux of 850,-€ voor de ganse Europese Unie.

Negatieve beoordelingen zijn meestal geoorloofd en daar kan je dus niet veel anders aan doen dan hierop zelf professioneel te reageren. Gaat het om valse of manifest leugenachtige beoordelingen, dan is dat iets anders. Die kan je soms laten verwijderen of er een schadevergoeding voor vragen en/of een strafklacht neerleggen.

Twijfel je over jouw vraag? Wil je meer informatie en begeleiding bij het indienen van je aanvraagdossier? Dan kan je aankloppen bij een erkende 'merk gemachtigde'. Je vindt de contactgegevens van die merk gemachtigden op www.bmm.be

Hoewel er dus wel een aantal mogelijkheden op juridisch vlak zijn, is het niet gegarandeerd dat die de gewenste resultaten zullen leveren. Juridische stappen kunnen in sommige gevallen dan wel nuttig zijn, maar het is minstens even belangrijk om een gepaste repliek onder de review te plaatsen.

Antwoord snel, maar niet té snel:

Een snelle reactie laat potentiële klanten zien dat je de klantenservice serieus neemt. Maar wacht wel dat je eerste emotie achter de rug is

Zeg "Bedankt" : alle feedback is nuttig, ook negatieve. Toon je klanten dat je openhartige feedback waardeert.

Pak het probleem aan : als de recensie een specifieke klacht bevat, leg dan uit wat je gedaan hebt of zult doen om het probleem op te lossen. Zo zijn potentiële klanten gerustgesteld.

Hou het kort: vermijd een volledige argumentatie in het antwoord op de review.

Moet ik mijn algemene voorwaarden vermelden op de facturen die ik verstuur?

Werken met algemene voorwaarden is niet verplicht : heb je er geen, dan gelden de principes van het algemeen recht. Toch is het wel degelijk aangewezen om algemene voorwaarden op te stellen.

Indien je dat doet is het belangrijk dat de klant die gelezen heeft maar ook goedkeurt vooraleer de bestelling wordt geplaatst.



Bij consumenten (B2C) is dat het allerbelangrijkste: kan je niet bewijzen dat de consument de voorwaarden heeft gelezen en goedgekeurd vooraleer de bestelling werd geplaatst, dan gelden de algemene voorwaarden niet. Ook niet als je ze nadien op de factuur vermeldt.

Voorbeeld van een verwijzing naar de algemene voorwaarden :

"Behoudens andersluidende schriftelijke overeenkomst zijn alle handelingen, diensten en overeenkomsten van of met deze onderneming, onderworpen aan de algemene voorwaarden die vermeld zijn op de rugzijde van onze documenten. De klant verklaart deze bepalingen te kennen en ze onder voorbehoud te aanvaarden."

Bij klanten -ondernemingen (B2B) ligt het iets genuanceerder, maar ook daar geldt de basisvereiste dat de algemene voorwaarden gelezen en goedgekeurd moeten zijn vooraleer de bestelling wordt geplaatst. Maar hier heb je meer marge, omdat een ondernemer geacht wordt een factuur te protesteren wanneer hij/zij er niet akkoord mee gaat. En dat geldt ook door de algemene voorwaarden die op de factuur staan. Ook als je de algemene voorwaarden pas voor de eerste keer meestuurt met de factuur, kan het zijn dat je die voorwaarden toch nog kan gebruiken als de klant de factuur niet protesteert. protesteert de klant wel, dan gelden de algemene verkoopsvoorwaarden niet.

Je doet er best aan om jouw algemene voorwaarden steeds (en bij consumenten zeker!) op voorhand te laten goedkeuren. Doe dat dus bij voorkeur op de bestelbon of tijdens het bestelproces, eerder dan op de factuur.

In principe moet dit op de voorzijde van de factuur of bestelbon vermeld staan. Mocht dit voor één of andere reden niet mogelijk zijn, dan moet op de voorkant minstens duidelijk meegedeeld worden dat op de achterkant vermelde bepalingen deel uitmaken van de overeenkomst en dat ze door de koper goedgekeurd zijn.



Euroveiling



Meer dan 120 jaar ervaring /
plus de 120 ans d'expérience

Lokaal / Local

8 verschillende aankoopkanalen /
8 modes d'achat différents



Groot aanbod & focus op kwaliteit /
Gamme étendue & concentrée sur la qualité

Levering tot aan de deur / Livraison à la porte

Rechtstreeks van de kweker /
Directement du producteur



NIEUW / NOUVEAU

Ontdek ook onze vernieuwde webshop /
découvrez aussi notre webshop renouvelé



MULTIFLEURS

FLEURS, PLANTES & ACCESSOIRES POUR PROFESSIONNELS

Accessoires

DE BASE ET DE SAISONS

Plantes

A LA PIÈCE OU EN LOT

Fleurs coupées

A L'EAU, EN BOÎTES,
PAR BOTTE OU PAR BAC

Ouvert 7j/7j
TOUTE L'ANNÉE

Entreprise Familiale
DEPUIS 1985

10% de réduction
PAR BAC COMPLET ACHETÉ
SUR LES GERMINIS, GERBERAS, ROSES ET VERDURES*

À votre écoute
DES PATRONS ACCESSIBLES
ET UNE ÉQUIPE DYNAMIQUE

Satisfait ou remboursé
UN SOUCI ? FAITES-LE NOUS SAVOIR !

Selection Premium
ACHATS PAR NOS SOINS EN CRIÉE
NOS MUGUET, GÉRANIUMS ET CHRYSANTHÈMES
DIRECTEMENT CHEZ LES MEILLEURS PRODUCTEURS

Livraisons
JUSQU'À 3X PAR SEMAINE
DE JOUR DE NUIT
SELON VOTRE RÉGION

2000 m²
POUR VOUS SATISFAIRE

Tarifs transparents
PAYEZ LE PRIX AFFICHÉ

**3 arrivages
par semaine**
EN DIRECT DES PAYS-BAS PAR
NOS PROPRES TRANSPORTS

Multifleurs
Rue de la Croix Limont 34
5590 Ciney

Lun. - Ven : 7h00 à 20h00
Samedi : 07h00 à 16h00
Dimanche et jours fériés : 07h00 à 10h00

Tél. : +32 (0) 83 22 04 80
Fax : +32 (0) 83 22 04 81
Email : info@multifleurs.be

Hoe kies ik de beste elektrische wagen voor mijn zaak?

Elektrisch rijden wordt steeds fiscaal interessanter. Maar omdat zowat alle grote autobouwers intussen op de groene kar gesprongen zijn, is het niet eenvoudig om in de wildgroei van merken en modellen, de juiste keuze te maken. Daarom zetten we eventjes op een rijtje waar je allemaal op moet letten.

Merken en modellen

Sommige bedrijven kiezen voor één merk, of een aantal merken van dezelfde groep, anderen bieden dan weer ruime mogelijkheden aan. Beperken tot een specifiek merk is nog steeds mogelijk, maar het is minder evident door een beperktere EV-aanbod binnen merken en de groeiende focus van sommige merken op het hogere segment.



Bovendien staan fleetkortingen onder druk of zijn er simpelweg geen kortingen, waardoor een belangrijke reden om voor één specifiek merk te kiezen minder zwaar doorweegt of stilaan verdwijnt.

Als je via leasing wagens voorziet, dan is het mogelijk om bij de leasemaatschappij een prijslijst op te vragen voor alle beschikbare EV's in hun gamma. De gegevens bevatten onder meer de maandelijkse leasekost en TCO. Dit geeft een mooi overzicht en is een mooie basis bij het selecteren van de modellen en de merken die mogelijks in aanmerking komen.

Werk je niet via leasing?

Bekijk de catalogusprijzen op de websites van de constructeurs en ga langs bij de autohandelaar om een offerte te krijgen of neem een kijkje op de website : www.milieuvriendelijkevoertuigen.be.

Deze website van de vlaamse overheid bevat onder meer een TCO-vergelijker? Let wel, de updates kunnen even op zich laten wachten.

Minimale specificaties

Je ervoor kiezen om een aantal minimale specificaties op te leggen voor de te bestellen wagen. Zo kan je bijvoorbeeld bepaalde rijveiligheidssystemen verplichten, zodat de kans op ongevallen lager ligt, maar ook de minimale autonomie of grootte van batterijpakket kan je bepalen. Op deze manier anticipeer le op eventueel verloop bij het personeel en de verschillende noden bij de oude en nieuwe medewerker. De concrete afspraken leg je dan vast in een e-car policy. Je kan verder ook differentiëren op basis van de werknemerscategorie, denk maa een vertegenwoordigers. Zij doen vaak een pal kilometers, waardoor de minimale autonomie en laadsnelheid van groter belang zijn dan bij andere werknemerscategorieën.

Ik wil een laadpaal plaatsen om mijn voertuig op te laden. Kan ik voor de financiering beroep doen op de investeringsaftrek?



Voor het plaatsen van (semi-)publieke laadpalen kunnen ondernemers en vennootschappen inderdaad een beroep doen op een verhoogde investeringsaftrek. Sinds september 2021 geldt een aftrek percentage van 200%. Vanaf 1 april 2023 tot 31 augustus 2024 is de investeringsaftrek 150% om vanaf 1 september 2024 op 100% te komen. Als een ondernemer of onderneming beroep wil doen op de verhoogde aftrekbaarheid dan moeten de laadpalen minstens toegankelijk zijn voor derden tijdens of na de openinsuren.

Goed om te lezen :

Pensioenen – vergrijzing.

In Vlaanderen is al 21 % van de bevolking 65-plusser, schrijft De Standaard met verwijzing van nieuwe cijfers van Statistiek Vlaanderen.

In Brussel is dat maar 13 % en in Wallonië 19,2 %

Meer info: [Bevolking naar leeftijd en geslacht | Vlaanderen.be](https://www.vlaanderen.be/bevolking-naar-leeftijd-en-geslacht)

Flexi-jobs.

Eind vorig jaar waren er 108.202 flexi-jobbers, aldus De Standaard en Gazet van Antwerpen. Vooral 55-plussers zouden gebruik maken van het systeem.

En volgens UNIZO zitten in de cijfers nog niet de mensen die sinds dit jaar mogen flexwerken in de zorg en in de cultuursector. UNIZO vraagt overigens om het statuut in alle sectoren toe te laten.

Arbeidskrapte.

Uitgebreide analyse in L’Echo. Forem heeft een update gemaakt van de lijst van moeilijk invulbare vacatures in Wallonië. Het gaat om 158 kritische beroepen, 17 meer dan voorheen. Vooral in de bouw is de lijst lang: het gaat om 56 beroepen in de sector. De veroudering van het personeel speelt daar ook een rol.





De krant lijst ook de bestaande maatregelen op die de verschillende overheidsniveaus nemen om kandidaten te verleiden.

Lijst op de site van Forem: [Métiers porteurs \(leforem.be\)](https://www.leforem.be/metiers-porteurs)



THIBE DEMEYERE

PERSONALIA

-  Geluwestraat 88 8980 Beselare
-  0468285651
-  thibe.demeyere@gmail.com
-  06/10/2003

VAARDIGHEDEN

- Empatisch
- Aanpassingsvermogen
- Klantgericht
- Samenwerken
- Gemotiveerd
- Doorzettingsvermogen

TALEN

Nederlands: Eerste taal

Engels: C1


Vergevorderd

Frans: A2


Beginner+

PROFIELSCHETS

Gedreven werknemer die aan het begin van haar carrière staat. Ik neem mijn werkzaamheden serieus en ik vind een goede, productieve sfeer in het team belangrijk. Deze hoop ik in uw onderneming te gaan vinden.

WERKERVARING

Medewerkster groendecoratie bloemschikken, 09/2022 - 06/2023

Bloemen Rosa - Zillebeke

- Maken van boeketten
- Maken van bloemstukken
- Maken van kransen
- Gebruiksklaar maken van snijbloemen en snijgroen
- Leveren van bestellingen/ abonnementen
- Bedienen van planten
- Algemeen onderhoud van de winkel (onderhoud planten, prijzen, opruimen, aanpassen aan de seizoenen,...)

Stage medewerkster groendecoratie bloemschikken, 09/2021 - 06/2022

Bloemen Rosa - Zillebeke

Medewerkster onderhoud, 07/2021 - 08/2021

Bellewaerde - Zillebeke

Studentenjob weekendwerk horecamedewerkster, 09/2018 - 08/2019

Balladehof - Zwevegem

Medewerkster fruitwinkel, 07/2018 - 08/2018

't Hof Verbrugge - Aalbeke

OPLEIDINGEN

Diploma Secundair onderwijs : Bloemschikken, 09/2016 - 06/2022

PTI campus wetenschap en groen - Kortrijk

- Leren van de verschillende technieken binnen de groendecoratie
- Leren van de verschillende stijlen en tendensen in de sector
- Bijbrengen van de nodige nomenclatuur

7de jaar specialisatie dual: Groendecoratie

Tectura - Melle

Beste leden,

Voor dat we allen er eventjes uit zijn vanwege de vakantie, willen we graag meedelen met wat we allemaal bezig zijn. Deze lijst is wel snel doorgelezen maar toch vraagt elk puntje tijd en energie.



Opmaken van nieuwsbrieven en on-line magazine om jullie up-to-date te houden met wat er allemaal gaande is in het ondernemersschap.

- Social media campagnes ter ondersteuning van de floristen en ter promotie van bloemen en planten.

onderhandelingen met ministers en kabinetten om onze sector te versterken. Zo heeft het vervoer van mos bv veel inspanning gevraagd om dit op een gelijk niveau te brengen zodanig dat iedereen veilig en zonder risico mos kan vervoeren en verkopen. Men mocht het aankopen maar niet vervoeren en verkopen.

Hier Minister Willy Borsus en Koen Van Malderen bij IFAPME.

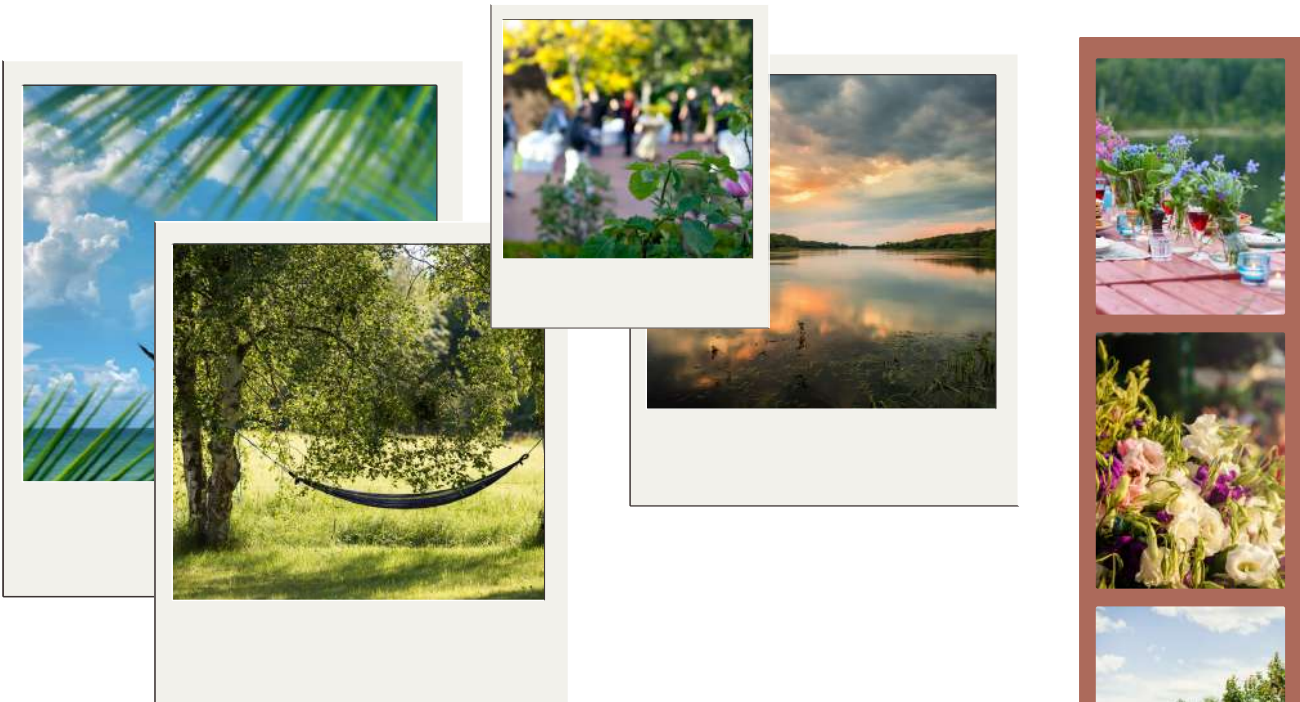


We zetten ons ook in tegen BTW verhoging van 6 naar 9%. Maar dit kan niet zonder jullie! In de laatste nieuwsbrief kan je je stem laten horen! Er staat ook een print QR code in zodanig dat jullie klanten ons ook kunnen ondersteunen. Dit is natuurlijk wel de eerste stap.

- Behoud van flexi-jobs in onze sector.
- Start om erkend te worden als knelpuntberoep.
- Ledenbezoek.



Justine Givron is de jonge fleuriste die België zal vertegenwoordigen op EUROFLEURS (zie de agenda). We hebben haar zo veel mogelijk ondersteund, met dank aan Stefan Van Berlo, Chantal post, Olivier Seghin, Max Hurtaud, We wensen haar alvast véél succes in Slovenië.



Wij wensen jullie allen een mooie vakantie, een periode om uit te rusten en terug energie op te doen voor het tweede deel van het jaar. Geniet er maar van en we kijken graag naar jullie foto's op onze sociale media met bloemen natuurlijk, mooie natuur of jullie BBQ party !

Prettige Vakantie!



Kriebelen de Summer vibes ?

Bij Summer Vibes draait alles om de zomer en om gelukkig zijn!

Het kan het strand zijn, de zee, kinderen, wandelingen, ijs, limonade - kortom, het kan een beetje van alles zijn!

Het warme weer, de vakantiestemming en je kan eindelijk tot rust komen en even de tijd nemen om aan jezelf te denken.

Met de komst van het zonnig weer en de stijgende temperaturen zijn barbecues aan de orde van de dag.

Je wilt vrienden en/of familie uitnodigen voor een maaltijd in de tuin of op terras ...

Check lijst voor een geslaagde BBQ :

- Maak een boodschappenlijstje met alles wat je nodig hebt voor je barbecue en bijgerechten.
- Plan in en bereid al een aantal van de bijgerechten voor je barbecue de dag ervoor. De meeste zijn een nacht houdbaar zodat je je op de BBQ dag kunt concentreren op de rest van je voorbereidingen.
- Maak een playlist op Spotify waar al je vrienden hun favoriete nummer kunnen toevoegen. Gegarandeerde sfeer !.
- Haal de tuinspelletjes tevoorschijn, zoals badminton, petanque, enz.
- En vergeet natuurlijk je tafel decoratie niet !



Romantisch, kleurrijk of hippie chic...

Bloemen hebben hun plaats op je tafels en buffetten.

Tafelkleden of tafellopers kleden alle oppervlakten aan, comfortabele kussens op stoelen zorgen voor een goede zit.

Vloermatten voor de zithoek... kortom, alles kan, maar verwen jezelf vooral.



Mocktails, cocktails of water met bloemenaroma

Vierbloesems zullen je drankjes een bloemensmaakje geven, of je kan er een heerlijke siroop van maken om je witte wijn te verrijken of je mocktails en cocktails mee voor te bereiden.



KLEUR JE BORD.

Berenknoflook (*Allium ursinum*) voor het maken van pesto.

De bloemen van aromatische planten geven smaak aan gegrild vlees en salades, en deze mooie bloemen zijn een lust voor het oog.

Oost-Indische kers is de bekendste eetbare bloem; bloemen en bladeren kunnen in hun geheel of in bloemblaadjes worden gegeten.

Calendula geeft een mooie kleur aan je aardappelsalades, cosmea in zijn geheel of met bloemblaadjes geeft een bloemige smaak aan je gerechten en borage heeft een sterke jodiumsmaak.

Klokjesbloem heeft een erwtachtige smaak.

Het prachtige viooltje versiert een gerecht met zijn prachtige kleuren en past bij veel gerechten.

Kamillebloemen zijn perfect om soepen of gazpacho's mee te versieren... of als infusie te drinken.



opendeurdagen
journées portes
ouvertes

Najaarscollectie Automne & Noël

3 sept 10:00 - 19:00

4 sept 08:00 - 21:00



Met bloemstukken van
Des arrangements de

Chantal Post Moniek Vanden Berghe
Mathias Nuyts Krista Verwimp

Industriepark Duwijck
Ploeghoeveweg 6
2500 Lier

Crauwels-Peers • cp-deco.be



Met een hapje, een drankje en exclusieve kortingen op bloemschikmaterialen, glaswerk, draadartikelen, Oasis@...
Avec des amuse-gueule et des réductions exclusives sur des articles fleuristerie, verre, fil de fer, Oasis@...

Augustus

Flowertime Brussels van 11/8 tot 15/8

Eurofleurs Slovenië van 23/8 tot 27/8

September

Open Deur Agora 3 & 4/9

Open Deur Crauwels 3 & 4/9

Word Cup Manchester van 7/9 tot 9/9

November

Féerie Florale van 10/11 tot 12/11



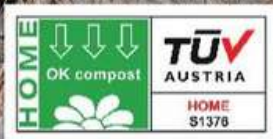
OASIS® TerraBrick™ Floral Media | Design Inspiration
by Franky Bollingh

love nature.

HOW TO



Floral Media Certified



Floral Media Certified



oasis
FLORAL MEDIA

TerraBrick



Art. 10-2050
OASIS® TerraBrick™
Floral Media

WE SET THE BASE - YOU CREATE THE EMOTIONS

©Smithers-Oasis 2022. All rights reserved. - Florist: Franky Bollingh - Photographer: studioPSG.be